

# Как да **СПЕСТЯВАШ** по време на **КРИЗА**?



**ЮЛИЯ БОТЕВА,**  
37 години, от Варна

Настоящите условия на икономическа криза доведоха до трудности и несигурност много български семейства. Докато цените на хранителните продукти и комуналните услуги се вдигат, е трудно да си представим как би могло да се намалят разходите. Вероятността за намиране на по-високоплатена работа в днешните условия не е голяма и все пак съществуват реални възможности за спестяване, които компания за директни продажби като Avon предлага. Лесно и напълно безплатно е да станеш Представител на най-голямата компания за директни продажби както в света, така и в България. Тя е добре позната – вече 10 години предлага на българските жени качествена козметика на достъпни цени. Гъвкавата ѝ бизнес политика включва атрактивни оферти с конкурентни отстъпки за Представители, възможност да се купуват продукти за семейството с отстъпката, която ползва самият Представител, и едно от безспорните преимущества – плащането на продуктите става до 10 дни след получаването им. При ситуацията, в която кредитната политика на банките е силно рестриктивна, възможността да се освободят средства в семейните бюджети, с които да се плащат навреме други неотложни разходи, привлича все повече хора към модела на директните продажби на Avon. „Вече 6 години поръчвам продуктите на Ейвън чрез своя приятелка и почти на шега преди 3 месеца реших да се регистрирам за Представител на компанията в сайта [www.avon.bg](http://www.avon.bg), споделя Юлия Ботева от Варна и продължава – веднага с мен се свърза г-жа Кремена Денева, зонален мениджър във Варна, и до дни вече сама бях Представител.

## **Кои 3 преимущества като Представител на Avon можете да изберете?**

Едно от безспорните предимства е възможността да се забавляваш, докато си доставяш и даряваш красотата, да спестяваш, докато пазаруваш козметика с високо качество и конкурентни цени, да плащаш сметката си до 10 дни след като получиш поръчаните продукти, които куриер доставя пред вратата в дома ти, на всеки 3 седмици, с всяка нова брошура, да ползваш иновативни продукти и да получаваш изчерпателна информация за тях. И на не последно място са привлекателните оферти, отстъпки, награди.

## **Да получаваш продуктите, без да обиколиш магазините?**

Обичам спокойното избиране, а възможността да „пазаруваме“ заедно с цялото ми семейство е незаменима. На всеки 3 седмици получавам нова брошура и имам възможност да пробвам нови продукти, които са разработени с най-новите технологии – нещо, което малко козметични компании предлагат.

## **А ако не си избрала точния продукт?**

Моят Лидер на екип Станка Атанасова е най-добрият консултант какви продукти да изберат, в съчетание с това Avon дава 100% гаранция за удовлетвореност от продуктите и при основателна причина има възможност „неточният“ продукт да бъде заменен или да бъде върната сумата.

## **Много компании предлагат качествени продукти, какво е по-различно в AVON?**

Компанията за жени се грижи за своите Представители. Ние можем да се възползваме от разговори на преференциални цени при сключване на договор с GLOBUL. С кредитните карти Avon и Райфайзенбанк вече можем да плащаме онлайн поръчките си и през сайта на компанията. Ако нямаме интернет, ползваме по-ниски такси за превоз в офисите на едни от най-големите банкови институции. Сигурна съм, че предстоят и още предимства. Avon Cosmetics е създадена преди 122 години в САЩ и е водеща световна козметична компания с над 10 милиарда долара годишен приход. Като най-голямата в света компания за директни продажби AVON присъства на повече от 100 пазара чрез своите над 5,5 милиона независими Представители. За тези години компанията е преминала през различни етапи и често е асоциирана с търговията от врата на врата, но възможностите, които предлага в момента, напълно отговарят на тенденциите в развитието на новите методи за продажба и в унисон с новите технологии.